SCHÖNFELDER ACADEMY

Advanced-Programm 2027

Für Coaches, die weitergehen wollen.

Systemischer Business Coach · Business Coach Advanced



21.01.2027
Start in Düsseldorf

Tandem
zwei Trainer:innen in jedem Präsenzmodul

2 Abschlüsse
SBC und BCA – jede Stufe zählt

Für Coaches mit Grundausbildung, die Teams, Führungskräfte und Veränderungsprozesse professionell begleiten – und dabei auch Gruppen sicher leiten wollen.

Schönfelder Academy · Lakronstraße 31 · 40625 Düsseldorf · schoenfelder-academy.com

Advanced statt Anfang

Sie haben eine Coaching-Ausbildung und coachen bereits. Doch nur mit Einzelcoachings für Privatpersonen ist es kaum möglich, vom Coaching zu leben – und das Marketing dafür ist aufwendig. Peter Schönfelder hat das auf dem eigenen Weg in die Selbstständigkeit selbst erlebt.

Wer Teams, Führungskräfte und Workshops für Unternehmen begleiten kann, erschließt sich einen zweiten, tragfähigen Markt. Genau dafür ist das Advanced-Programm gemacht: praxisnah, mit viel Selbsterfahrung, in kleinen Gruppen und immer im Trainer-Tandem.

Typische Anlässe: die erste Anfrage für einen Teamworkshop · ein Klient, der als Führungskraft in eine Veränderung geht · die Entscheidung, Firmenkunden zu gewinnen · der Wunsch, unabhängiger vom Markt der Einzelcoachings zu werden

Im Tandem

Zwei Trainer:innen leiten jedes Präsenzmodul. Sie erleben, wie zwei Profis sich abstimmen und gemeinsam führen.

Kein zweiter Grundkurs

Das Programm setzt auf Ihrer Ausbildung auf und geht in die Tiefe: Teams, Führung, Veränderung, Gruppen.

Begleitet zwischen den Modulen

Peergruppen und zwei Online-Fragenabende sorgen dafür, dass das Gelernte in Ihrer Praxis ankommt.

Präsenz, kleine Gruppen

Max. 12 Teilnehmende in unseren Räumen in Düsseldorf – mit viel Raum für Übung und Demo-Coachings.

Für wen

– Coaches mit abgeschlossener Ausbildung (Richtwert 100–150 Stunden) oder vergleichbarer Praxis
– Coaches, die Teams, Führungskräfte und Veränderung begleiten und Workshops leiten wollen
– Selbstständige, die sich ein Standbein mit Firmenkunden aufbauen wollen
– Absolvent:innen früherer SBC-Kohorten

Nicht geeignet

– für Einsteiger:innen ohne Coaching-Ausbildung und ohne Coaching-Praxis – hier empfehlen wir zuerst eine Grundausbildung; sprechen Sie uns gern an
– wenn Sie nur einen weiteren Titel suchen, aber nicht mit Teams und Gruppen arbeiten möchten

Ihr Weg in zwei Stufen

Stufe 1 · 9 Tage Präsenz im Tandem

K1 · K2 · K3

Teams, Führung, Veränderung

Systemisches Coaching für Teams, Führung und Veränderung

Systemischer Business Coach

→

Stufe 2 · 3 Tage Präsenz im Tandem

G1

Gruppen leiten, Lernräume gestalten

Einzelne coachen, Gruppen moderieren, Veränderung begleiten

Business Coach Advanced

Optional · E1 online: Positionierung & B2B-Akquise

Für (angehende) Selbstständige – nach Stufe 1 oder 2 zubuchbar: Profil, Angebot und Akquiseplan

Jede Stufe endet mit einem eigenen Abschluss. Zwischen den Modulen: Peergruppen und Online-Fragenabende.

Die Module

Stufe 1 · Systemischer Business Coach

K1
Systemische Teamentwicklung
Do–Sa 21.–23.01.2027

- Erkennen, wo ein Team gerade steht
- Rollen und Erwartungen klären
- Konflikte im Team systemisch lösen
- Ein Team live coachen (Demo-Coaching)

K2
Führungskräfte-Coaching
Do–Sa 25.–27.02.2027

- Führungskräfte in ihrer Rolle stärken
- Verstehen, was unter Druck im Kopf passiert (Neurobiologie, SCARF)
- Stärken und Motivation fördern (Positive Leadership, PERMA)
- Karriere- und Resilienzfragen begleiten

K3
Change & Kulturentwicklung
Do–Sa 18.–20.03.2027

- Veränderungen so planen, dass Menschen mitgehen (Kotter)
- Teams durch Unsicherheit begleiten (Satir)
- Unternehmenskultur lesen und gezielt verändern
- Widerstand nutzen statt bekämpfen

Ihr Ergebnis nach Stufe 1: Sie haben ein Team im Demo-Coaching begleitet, coachen Führungskräfte auf neurobiologischer Grundlage und können Veränderungsprozesse strukturieren. Abschluss: **Systemischer Business Coach**.

Stufe 2 und Zusatzmodul

G1 · STUFE 2
Gruppen leiten, Lernräume gestalten
Do–Sa 15.–17.04.2027 · Präsenz · im Tandem

Ihr Ergebnis: ein eigenes Workshop-Konzept, im Modul erprobt – und der Abschluss Business Coach Advanced.

- Workshop-Design und Didaktik
- Gruppendynamik verstehen und nutzen
- Moderations- und Großgruppenformate
- Schwierige Situationen in Gruppen

E1 · ZUSATZMODUL (OPTIONAL)
Positionierung & B2B-Akquise
Online · 2 Halbtage + 2 Gruppensparrings

Ihr Ergebnis: ein klares Profil, ein Angebot für Firmenkunden und ein Akquiseplan für zwölf Monate.

- Zielgruppe, Nische, Nutzenversprechen
- Wie Unternehmen Coaches einkaufen
- Empfehlungsmanagement und Kalkulation

Alle Termine 2027

Baustein	Termin	Format
K1 Systemische Teamentwicklung	Do–Sa 21.–23.01.2027	Präsenz, Tandem
Online-Fragenabend 1	Di 09.02.2027, 18–19:30 Uhr	online
K2 Führungskräfte-Coaching	Do–Sa 25.–27.02.2027	Präsenz, Tandem
Online-Fragenabend 2	Di 09.03.2027, 18–19:30 Uhr	online
K3 Change & Kulturentwicklung	Do–Sa 18.–20.03.2027	Präsenz, Tandem
G1 Gruppen leiten, Lernräume gestalten	Do–Sa 15.–17.04.2027	Präsenz, Tandem
E1 Positionierung & B2B-Akquise (optional)	Fr 14.05. und 21.05.2027, 9–13 Uhr · Sparrings Fr 11.06. und 02.07.2027, 9–10:30 Uhr	online

Präsenzzeiten: Tag 1 10–18 Uhr, Tag 2 und 3 9–17 Uhr · Direkt nach K1 erhalten Sie Ihre erste Praxisaufgabe: Sie wenden die Teamdiagnose in Ihrer Praxis oder Peergruppe an und besprechen Ihre Erfahrungen am 09.02. Zwischen den Modulen treffen Sie sich in Ihrer Peergruppe (ca. 4–6 Stunden im Monat).

Investition und Anmeldung

Angebot	Preis
BCA-Paket: zwei Abschlüsse – Einzelne, Teams und Gruppen professionell begleiten (SBC + G1, 12 Tage) · Frühbucherpreis bei Anmeldung bis 30.11.2026	**5.526 €**
BCA-Paket: SBC + G1 – bei Anmeldung ab 01.12.2026 bis Beginn von K1	**5.790 €** statt 6.140 €
Einzeln: Stufe 1 Systemischer Business Coach (K1–K3, 9 Tage)	4.150 €
Einzeln: G1 Gruppen leiten, Lernräume gestalten (3 Tage)	1.990 €
Zusatzmodul E1 Positionierung & B2B-Akquise (online)	790 €

Alle Preise inkl. 19 % Umsatzsteuer. Ratenzahlung für das BCA-Paket auf Wunsch möglich – sprechen Sie uns an.

Was das Paket wert ist

Ein Coaching-Prozess kostet im Schnitt rund 2.134 € (RAUEN Coaching-Marktanalyse 2025/2026). Mit knapp drei Coaching-Prozessen für Firmenkunden haben Sie das BCA-Paket rechnerisch wieder eingespielt – Workshops und Teamformate noch nicht mitgerechnet.

Förderung mit KOMPASS für Solo-Selbstständige

Für förderberechtigte Solo-Selbstständige kann eine KOMPASS-Förderung von bis zu 90 % der förderfähigen Weiterbildungskosten, maximal 4.500 €, infrage kommen. Die Förderfähigkeit wird im Einzelfall geprüft. Vor der verbindlichen Buchung sind eine Beratung bei einer Anlaufstelle und die Ausstellung eines Qualifizierungsschecks erforderlich.

Frühbucherpreis trotz Wartezeit: Reservieren Sie Ihren Platz bis 30.11.2026 unverbindlich. Der Frühbucherpreis gilt dann auch für Ihre Buchung nach Erhalt des Qualifizierungsschecks, spätestens bis Beginn von K1.

Programm und Anlaufstellen: www.esfplus.de/kompass

Voraussetzungen

- Abgeschlossene Coaching-Ausbildung (Richtwert ca. 100–150 Stunden) **oder** vergleichbare Coaching-Praxis, die wir in einem persönlichen Aufnahmegespräch klären

In vier Schritten zu Ihrem Platz

1 · Infoabend
Kostenfrei, Zoom, 18–19 Uhr: Di 10.11. · Do 26.11. · Di 08.12.2026 · Di 12.01.2027

2 · Gespräch
Aufnahmegespräch, 20–30 Min., Telefon oder Video: Passt das Programm zu Ihnen?

3 · Buchung
Online unter schoenfelder-academy.com/fuer-coachs

4 · Nach der Buchung
Bestätigung mit Rechnung, Zuteilung zu Ihrer Peergruppe, Vorbereitungsinfos vor K1

Zweiter Durchgang: Start im September 2027 geplant. Sie können im Januar nicht starten? Lassen Sie sich gern vormerken.

Ihr Trainerteam

Alle Präsenzmodule leiten zwei Trainer:innen aus diesem Team gemeinsam. Alle bringen langjährige Erfahrung als Coach, Trainer:in und Lehrtrainer:in mit.



Peter Schönfelder

Gründer · Lehrtrainer · Business Coach

Rund 30 Jahre Führungserfahrung in internationalen Konzernen und im Mittelstand, über 2.000 Coaching-Sitzungen. dvct-zertifizierter Coach und Trainer, Mitglied im BDVT.



Hanna Berger

Lehrtrainerin · Diplom-Psychologin

Über 15 Jahre Begleitung von Menschen, Teams und Führungskräften, Hintergrund in der Personalentwicklung. Schwerpunkte: Führung, Konflikte, Resilienz, Teamcoaching.



Dr. Axel Breitbach

Lehrtrainer · Business Coach

Mehr als 22 Jahre Führungsverantwortung in einer großen Bank. Schwerpunkte: Positive Leadership und Positive Psychologie, Change und Kulturentwicklung, Resilienz.



Indra Necke

Lehrtrainerin · Psychotherapeutin

Systemischer Coach, Trainerin und Dozentin. Verbindet psychologische Tiefe mit Praxisnähe. Schwerpunkte: Persönlichkeitsentwicklung, Positive Leadership, Teamentwicklung.



Dr. Johannes Gaismayer

Lehrtrainer · Business Coach

Über 20 Jahre Führungs- und Managementerfahrung bis zur Geschäftsführung. Schwerpunkte: Klarheit unter Druck, Selbstführung, Neuroleadership.



Dr. Manfred Wagner

Lehrtrainer · Mediziner

Systemischer Coach und Lehrtrainer. Verbindet medizinische Expertise mit systemischer Arbeit. Schwerpunkte: Führung, Gesundheit, Organisationsentwicklung.

Die Besetzung der einzelnen Module legen wir rechtzeitig fest. Änderungen in der Trainerbesetzung, etwa bei Krankheit, bleiben vorbehalten.

Ihre Ansprechpartnerin

Sandra Monreal-Schumacher

Telefon 0211 15827789
info@schoenfelder-academy.com

Anmeldung: schoenfelder-academy.com/fuer-coachs
Schönfelder Academy · Lakronstraße 31 · 40625 Düsseldorf



BCA-Paket buchen

Code scannen und direkt zur Anmeldung oder zu einem kostenfreien Online-Infoabend gelangen.

Frühbucherpreis BCA-Paket bis 30.11.2026: 5.526 €